



CATALOGUE DE FORMATIONS

**BOOSTER DE TALENTS
RÉVÉLATEUR DE COMPÉTENCES**

SOMMAIRE

1. JBI ACADEMY

2. CATALOGUE DE FORMATIONS

- **DÉVELOPPEMENT D'ENTREPRISE**
- **OUTILS DU DIGITAL**

3. CONTACT



JB I ACADEMY

JB I Academy est un organisme de formation et d'accompagnement dédié au développement des compétences et à la performance des entreprises. Spécialisée dans le digital, le marketing et la stratégie business, JB I Academy accompagne entrepreneurs, dirigeants, cadres, managers et collaborateurs dans l'évolution de leurs pratiques. Les formations sont conçues pour être accessibles, concrètes et immédiatement applicables, en lien direct avec les réalités du terrain. L'objectif : aider chacun à mieux comprendre, mieux décider et mieux agir, dans un environnement professionnel en constante évolution.

Au-delà de la formation, JB I Academy propose également des coachings individuels orientés développement d'entreprise. Destinés à tous, ces accompagnements offrent un regard extérieur structurant, à la fois franc et bienveillant. On prend le temps d'analyser, de questionner et de remettre de la clarté là où c'est nécessaire, toujours dans une logique constructive. Pas de jugement, pas de faux-semblants : l'idée est d'avancer, de faire évoluer les pratiques et de renforcer la performance, avec méthode, simplicité et bon sens.

DÉVELOPPER ET STRUCTURER SA TPE

Description

Cette formation doit vous permettre de comprendre les fondamentaux de la gestion d'entreprise, les outils et de savoir les utiliser dans votre quotidien pour booster vos performances.

-  **Objectifs :**
- Savoir définir la mission, la vision et les valeurs de l'entreprise
 - Identifier précisément le profil et les besoins du client idéal
 - Organiser son activité et planifier ses priorités
 - Suivre la performance à travers des indicateurs simples.

Durée :
14 heures

Délai d'accès :
1 mois avant le début de la formation

Format :
Présentiel Ouest Réunion

Accessible aux personnes porteuses de handicap :
Oui

Financement possible :
OPCO - FAF - Fonds propres


Niveau d'atteinte
100%


Taux de satisfaction
4.75/5

Pré-requis :
Aucun

Tarif :
699€

Accessible à quel public ?

Gérant d'entreprise - Artisan - Micro entrepreneur - Particulier - Salarié - Apprentis

LEADERSHIP

Description

Formation destinée aux femmes managers souhaitant développer leur leadership, améliorer leur communication et renforcer leur efficacité dans la gestion d'équipe.

-  **Objectifs :**
- Comprendre et appliquer les principes du management en tant que femme
 - Identifier et valoriser ses forces et son style de leadership
 - Développer une communication assertive et une posture managériale affirmée
 - Renforcer la confiance en soi et construire un leadership authentique et inspirant.

Durée :
14 heures

Délai d'accès :
1 mois avant le début de la formation

Format :
Présentiel Ouest Réunion

Accessible aux personnes porteuses de handicap :
Oui

Financement possible :
OPCO - FAF - Fonds propres


Niveau d'atteinte
100%


Taux de satisfaction
5/5

Pré-requis :
Aucun

Tarif :
699€

Accessible à quel public ?

Gérant d'entreprise - Artisan - Micro entrepreneur - Particulier - Salarié - Apprentis

TROUVER ET CONVERTIR SES CLIENTS

Description

Cette formation doit vous permettre de comprendre et connaître toutes les techniques pour attirer les bons clients à votre business et de mettre en place votre plan d'action commercial

-  **Objectifs :**
- Comprendre l'impact du développement commercial
 - Structurer un discours commercial
 - Transformer ses prospects en clients
 - Déployer sa stratégie de vente
 - Développer son chiffre d'affaire

Durée :
14 heures

Délai d'accès :
1 mois avant le début
de la formation

Format :
Présentiel Ouest Réunion

**Accessible aux personnes
porteuses de handicap :**
Oui

Financement possible :
OPCO - FAF - Fonds propres

Pré-requis :
Aucun

Tarif :
699€

Accessible à quel public ?

Gérant d'entreprise - Artisan - Micro entrepreneur - Particulier - Salarié - Apprentis - Toute personne en charge de la vente/ relation client

TRAITEMENT DES OBJECTIONS CLIENTS

Description

Cette formation doit vous permettre de répondre avec justesse et sécuriser la vente avec votre client réticent.

-  **Objectifs :**
- Comprendre les vraies objections clients
 - Transformer les freins en leviers de vente
 - Gagner en aisance dans les échanges avec les clients
 - Savoir conclure une vente avec assurance et professionnalisme

Durée :
14 heures

Délai d'accès :
1 mois avant le début de la formation

Format :
Présentiel Ouest Réunion

Accessible aux personnes porteuses de handicap :
Oui

Financement possible :
OPCO - FAF - Fonds propres

Pré-requis :
Aucun

Tarif :
699€

Accessible à quel public ?

Gérant d'entreprise - Artisan - Micro entrepreneur - Particulier - Salarié - Apprentis - Toute personne en charge de la vente/ relation client

FIDÉLISATION COMMERCIALE

Description

Cette formation doit vous permettre de maîtriser des méthodes concrètes pour améliorer la satisfaction, renforcer la fidélisation et augmenter le chiffre d'affaires grâce à des actions directement applicables au quotidien.

-  **Objectifs :**
- Comprendre les enjeux et leviers de la fidélisation client pour une TPE
 - Identifier les attentes et comportements de ses clients
 - Améliorer la relation et l'expérience client au quotidien
 - Mettre en place des actions efficaces pour renforcer la satisfaction
 - Suivre et ajuster sa stratégie de fidélisation à l'aide d'indicateurs clés.

Durée :
14 heures

Délai d'accès :
1 mois avant le début de la formation

Format :
Présentiel Ouest Réunion

Accessible aux personnes porteuses de handicap :
Oui

Financement possible :
OPCO - FAF - Fonds propres


Niveau d'atteinte
100%


Taux de satisfaction
5/5

Pré-requis :
Aucun

Tarif :
699€

Accessible à quel public ?

Gérant d'entreprise - Artisan - Micro entrepreneur - Particulier - Salarié - Apprentis - Toute personne en charge de la vente/ relation client

MERCHANDISING

Description

Cette formation vous permettra de comprendre toutes les techniques des différents merchandisings afin d'optimiser votre espace de vente et de le rendre plus attractif.

-  **Objectifs :**
- Maîtriser les différents types de merchandising
 - Comprendre la logique du parcours client
 - Mettre en place les techniques de vente en vitrine, sur un stand, en magasin
 - Optimiser son espace de vente pour faciliter l'achat

Durée :
14 heures

Délai d'accès :
1 mois avant le début de la formation

Format :
Présentiel Ouest Réunion

Accessible aux personnes porteuses de handicap :
Oui

Financement possible :
OPCO - FAF - Fonds propres

Pré-requis :
Aucun

Tarif :
699€

Accessible à quel public ?

Gérant d'entreprise - Artisan - Micro entrepreneur - Particulier - Salarié - Apprentis - Toute personne en charge de la vente/ relation client

PREMIER PAS AVEC CANVA

Description

Cette formation doit vous permettre de maîtriser les fonctionnalités essentielles de Canva, les principes fondamentaux du design graphique et les outils de création visuelle.

-  **Objectifs :**
- Savoir maîtriser l'interface et les fonctionnalités essentielles de Canva
 - Appliquer les principes fondamentaux du design graphique
 - Créer des visuels et animations professionnelles
 - Réaliser des présentations efficaces
 - Optimiser ses créations pour différents supports de communication
 - Gérer et organiser des projets visuels de manière autonome.

Durée :
14 heures

Délai d'accès :
1 mois avant le début de la formation

Format :
Présentiel Ouest Réunion

Accessible aux personnes porteuses de handicap :
Oui

Financement possible :
OPCO - FAF - Fonds propres


Niveau d'atteinte
100%


Taux de satisfaction
4.5/5

Pré-requis :

Avoir accès à la version payante de Canva

Tarif :
799€

Accessible à quel public ?

Gérant d'entreprise - Artisan -
Micro entrepreneur - Particulier - Salariés -
Apprentis

RÉSEAUX SOCIAUX

Description

Cette formation doit vous permettre de comprendre les mécanismes des réseaux sociaux, de créer des contenus adaptés et de les exploiter pour renforcer votre impact et vos résultats.

-  **Objectifs :**
- Comprendre les enjeux des réseaux sociaux
 - Identifier les plateformes adaptées à son activité
 - Créer des contenus engageants et cohérents
 - Planifier et organiser ses publications
 - Développer sa visibilité et interagir efficacement avec sa communauté

Durée :
14 heures

Délai d'accès :
1 mois avant le début de la formation

Format :
Présentiel Ouest Réunion

Accessible aux personnes porteuses de handicap :
Oui

Financement possible :
OPCO - FAF - Fonds propres


Niveau d'atteinte
96%


Taux de satisfaction
4.75/5

Pré-requis :

Avoir accès à sa page Facebook et/ou Instagram

Tarif :
699€

Accessible à quel public ?

Gérant d'entreprise - Artisan -
Micro entrepreneur - Particulier - Salariés -
Apprentis

INTELLIGENCE ARTIFICIELLE

Description

Cette formation vous permettra de comprendre les bases de l'Intelligence Artificielle, de maîtriser des outils comme ChatGPT et Canva AI, pour améliorer votre communication, créer des contenus professionnels et gagner du temps au quotidien.

-  **Objectifs :**
- Comprendre les bases de l'Intelligence Artificielle et ses usages professionnels
 - Utiliser efficacement ChatGPT pour la rédaction de contenus, d'emails et de publications
 - Créer des visuels et supports de communication avec Canva AI
 - Produire des contenus cohérents (textes, visuels, vidéos) pour améliorer sa visibilité et gagner du temps au quotidien.

Durée :
14 heures

Délai d'accès :
1 mois avant le début de la formation

Format :
Présentiel Ouest Réunion

Accessible aux personnes porteuses de handicap :
Oui

Financement possible :
OPCO - FAF - Fonds propres


Niveau d'atteinte
96%


Taux de satisfaction
3.85/5

Pré-requis :

Avoir accès à la version payante de Chat GPT

Tarif :
799€

Accessible à quel public ?

Gérant d'entreprise - Artisan -
Micro entrepreneur - Particulier - Salariés -
Apprentis

MICROSOFT EXCEL

Description

Cette formation doit vous permettre de comprendre et de maîtriser les bases essentielles d'Excel pour gagner du temps et fiabiliser vos données

-  **Objectifs :**
- Comprendre le fonctionnement et la logique d'excel
 - Maîtriser les formules simples
 - Organiser et exploiter les données
 - Lire et analyser un tableur
 - Mettre à jour son activité

Durée :
7 heures

Délai d'accès :
1 mois avant le début de la formation

Format :
Présentiel Ouest Réunion

Accessible aux personnes porteuses de handicap :
Oui

Financement possible :
OPCO - FAF - Fonds propres

Pré-requis :
Aucun

Tarif :
300€

Accessible à quel public ?

Gérant d'entreprise - Artisan -
Micro entrepreneur - Particulier - Salariés -
Apprentis

CARTE DE VISITE

Description

Cette formation vous permettra de comprendre les fondamentaux du design et de créer votre propre carte de visite qualitative et professionnelle en évitant les pièges et en valorisant votre image de marque

-  **Objectifs :**
- Comprendre l'impact de la carte de visite
 - Comprendre les fondamentaux du design d'une CV
 - Créer son visuel professionnel
 - Comprendre les marges et éviter les pièges de la création à l'impression

Durée :
14 heures

Délai d'accès :
2 mois avant le début de la formation

Format :
Présentiel Ouest Réunion

Accessible aux personnes porteuses de handicap :
Oui

Financement possible :
OPCO - FAF - Fonds propres

Pré-requis :
Aucun

Tarif :
699€

Accessible à quel public ?

Gérant d'entreprise - Artisan -
Micro entrepreneur - Particulier - Salariés -
Apprentis



CONTACTEZ- NOUS



0692 56 72 58



JBIACADEMY974@GMAIL.COM



JBIACADEMY.RE

